BENEFIT

PER TUTTI

I PARTECIPANTI AL CORSO

"IL METODO ARK"

FOR FASHION & LUXURY

---

2 REGALI

COMPRESI NEL CORSO

I TUOI 2 REGALI

compresi nel prezzo del corso di formazione

1

CORSO DI FORMAZIONE PER I TUOI ADDETTI ALLE VENDITE

VALORE COMMERCIALE: € 1.500,00 + IVA

Attivabile dopo il corso

2

GRANZIA 100% SODDISFATTO O RIMBORSATO

Se il 1° giorno di corso non sei soddisfatto, ti restituiamo l'intero importo, senza che tu debba fornirci alcuna giustificazione. Potrai quindi decidere di non partecipare alle successive giornate e riavere l'intero prezzo pagato per il corso.

Ti resterà comunque il corso di formazione per i tuoi addetti alle vendite, ossia il benefit attivabile al momento dell'iscrizione

I TUOI 2 REGALI NEL DETTAGLIO

1° REGALO

CORSO DI FORMAZIONE

PER I TUOI ADDETTI ALLE VENDITE

by eFacile Accademy

TRASFORMA
I TUOI COLLABORATORI
IN CATERPILLAR
DELLA VENDITA

Corso di formazione di una giornata dedicato
ai tuoi addetti alle vendite/store manager*

“ DA PORGITORE DI PRODOTTI A VENDITORE DI EMOZIONI

Conoscere il **METODO vincente** per essere praticamente **INFALLIBILE nella vendita**

*Partecipazione di max. 3 tuoi addetti alle vendite

“UNA VOLTA QUANDO UNA RAGAZZA NON SAPEVA CHE LAVORO FARE LE DICEVANO “VAI A FARE LA COMMESSA”!

Era considerato un lavoro facile, che tutti potevano fare. Ma la verità è che tante volte ci troviamo davanti commessi inadeguati o che trattano male i clienti, che sbuffano in attesa che finisca il turno o addirittura che sperano che i clienti vadano ad acquistare altrove.

L’arte di vendere non è mai stata semplice… molti commessi sono semplici porgitori di prodotto: si limitano a tirare fuori il prodotto e a presentarlo al cliente e, se sono fortunati e non si comportano troppo male, il cliente lo compra. Ma oggi porgere prodotti non è più sufficiente.

Da una ricerca effettuata dal Rockefeller Institute sulle cause che determinano la perdita dei clienti risulta che:

- il 9% è per trasferimenti ed altre cause
- il 9% è perché viene carpito dalla concorrenza
- il 14% è per insoddisfazione dell’acquisto effettuato
- ma ben **il 68%** è per **insoddisfazione del trattamento ricevuto**

Un personale non formato lede l’immagine del tuo negozio, ti fa perdere opportunità di vendita e clienti. Ecco perché è fondamentale avere addetti alle vendite motivati e ben formati.

Ma ogni abilità, per funzionare al meglio, richiede un METODO, ossia l’osservazione e lo studio di migliaia di tentativi che hanno portato alla migliore probabilità di riuscita. Conciliando risultato, tempo e fatica.”

Maurizio Tonelli
Marketing Manager T&T Italia srl

1°
REGALO

FORMA I TUOI COLLABORATORI

“E METTI IL TURBO ALLE TUE VENDITE”

Assicurati un incredibile vantaggio sui tuoi concorrenti

1°
REGALO

COSA IMPARERANNO I TUOI COLLABORATORI

IL POTERE DELLE PAROLE MAGICHE

come migliorare la comunicazione col cliente

TRASFORMARE LE OBIEZIONI IN VENDITE

come gestirle nel modo più efficace

VENDITA "IN THE END"

concludere la vendita: azioni da fare, errori da evitare

FRASI BOOMERANG

frasi ed espressioni per far tornare il cliente in negozio

E POI ANCORA....

- Come iniziare la trattativa di vendita: il metodo ARK
- Come accogliere il cliente per assicurarsi una buona trattativa di vendita
- Psicologia del cliente e persuasione: come farsi dire sempre sì
- Riconoscere e gestire le diverse tipologie di clienti: aggressivo, frettoloso, indeciso, preciso, egocentrico, parsimonioso...
- Il linguaggio del venditore: cosa non dire mai se non vuoi perdere la vendita
- Comprendere il cliente e le sue motivazioni
- Ascoltare il cliente: parlare con le orecchie, ascoltare con gli occhi

2° REGALO

GARANZIA 100%
SODDISFATTO
O RIMBORSATO

Se dopo il 1° giorno di corso non sei soddisfatto, ti restituiamo l'intero importo, senza che tu debba fornirci alcuna giustificazione.

ACQUISTA SENZA PENSIERI

2°
REGALO

TI RIMBORSIAMO, SE NON SEI SODDISFATTO

Noi di METODO ARK siamo così sicuri dell'efficacia del nostro Metodo che **non ti faremo rischiare nulla**: se non sei soddisfatto, ti rimborsiamo l'intera somma, senza che tu debba darci alcuna giustificazione!

Quando fai un corso di formazione di solito paghi in anticipo e se ti accorgi che non stai capendo niente, non riesci a mettere in pratica quello che insegnano o non è utile per la tua attività... hai buttato via i tuoi soldi!

In poche parole, fai un investimento a scatola chiusa. Non sai per cosa stai pagando fino a quando è troppo tardi per tornare indietro. Hai ragione, è un bel rischio ed è tutto a carico tuo!

Il corso di formazione "IL METODO ARK" è protetto da una politica di rimborso 100%.

Questa politica è stata creata **per garantire la tutela di ogni cliente** di Metodo ARK in merito ai propri acquisti, qualunque sia il motivo che rende un cliente non soddisfatto del corso che ha acquistato può essere valido e non messo in discussione per il diritto di rimborso del totale della propria spesa.

La richiesta di rimborso deve avvenire al termine del primo giorno di corso e comunque prima dell'inizio della seconda giornata del corso stesso.

Il rimborso degli acquisti avverrà nella stessa modalità con cui hai effettuato il pagamento.

VANTAGGIO ESCLUSIVO

COUPON SCONTO

RISERVATO A TE

Vai su www.metodoark.it e inserisci il tuo codice sconto.

Oppure scannerizza il QR code qui sotto per
inserire il tuo codice sconto.

RIEPILOGO REGALI

COMPRESI NEL CORSO

COSTO DEL CORSO

€ 557,00*

(Iva esclusa)

*Vai su www.metodoark.it e inserisci il tuo codice sconto.

Oppure scannerizza il QR code per inserire il tuo codice sconto.

“E INCLUSI AVRAI ANCHE 2 REGALI”

1. CORSO FORMAZIONE ADDETTI ALLE VENDITE
2. GARANZIA SODDISFAZIONE 100%

“Il problema è che il mondo cambia continuamente sotto i nostri occhi, e non ci si può adattare a questo cambiamento senza acquisire nuovi strumenti e capacità.”

by Jeff Bezos

T&T Italia srl

Via Matteotti, 121 - Sant'Egidio alla Vibrata (TE) - 0861 847127 - info@efacile.it